

INFORMAZIONI PERSONALI

Cav. Geom. Osvaldo Reginelli
nato a TERAMO il 18.08.1955

📍 Via Alfonso di Vestea, 64100 Teramo (TE)

☎ +39 0861 587190 📠 +39 339 8575170

✉ or@reginelliandpartenrs.com

✉ osvaldo.reginelli@geopec.it

🌐 www.reginelliandpartners.com

CF RGNSLD55M18L103D | Partita Iva 00202410676

CURRICULUM VITAE E PROFESSIONALEESPERIENZA
PROFESSIONALE

Dal 1976 - ad oggi

Libero Professionista

Professione di Geometra

- Progettista
- Collaudatore
- Direttore Lavori
- Consulente

- **Attività professionale per privati: Progettazione e D.L., contabilità per costruzioni civili agricoli ed industriali, redazione di frazionamenti, mappali, accatastamenti e consulenze di varia natura tecnica**
- **Attività professionale per Enti Pubblici: Progettazione e D.L. di edifici scolastici, sportivi: palestre, campi calcio, strutture polivalenti, campo di tiro a volo, piscina, pista ciclabile, pista di atletica leggera, ecc., di culto: chiese, opere cimiteriali: loculi e ossari, cappelle gentilizie e piano cimiteriale, arredo e sistemazione urbana, reti stradali, reti fognanti ed acquedottistiche, edilizia residenziale pubblica, sala cinematografica, ecc. .**
- **Rilievi Topografici**
- **Pratiche espropriative**
- **Attività da collaudatore: opere infrastrutturali**
- **Attività da consulente tecnico in materia di: pratiche espropriative, costruzioni civili, stime, urbanistica.**
- **Attività di CTU , Perito , esperto estimatore nell'ambito giudiziario**

Dal 1976 – al 1990

Responsabile Tecnico

Responsabile Tecnico per le seguenti Società

- Impresa di Costruzioni Roccetti Francesco
- Italconstruzioni S.r.l.

Attività tecniche inerenti settore Lavori Pubblici:

- gare di appalto
- gestione cantiere
- rilievi
- contabilità
- rapporti con le stazioni appaltanti, con le D.L., con gli Enti, con gli istituti finanziatori e con i collaudatori.

Dal 1985 - ad oggi

Libero Professionista - Consulente Tecnico-Legale

Consulente Tecnico in ambito Giudiziale per conto di:

- Tribunali Civili e Penali: Teramo, Giulianova, Atri, Ascoli Piceno, L'Aquila
- Corte d'Appello: L'Aquila Sezione Penale
- Corte d'Appello: L'Aquila Sezione Civile
- Procura della Repubblica
- Giudice Monocratico
- Giudice per le Indagini Preliminari
- Commissione Tributaria Regionale e Provinciale L'Aquila
- Corte dei Conti

Consulente Tecnico in ambito Giudiziale e Stragiudiziale per conto di:

Enti Pubblici: Comune di Teramo, Tortoreto, Giulianova, Martinsicuro, Campi, Mosciano S. Angelo, Castellalto, Castilenti, ecc. Comunità Montane

Gestori Pubblici/Privati: Ruzzo Reti S.p.a. , ANAS S.p.a.

Istituti di Credito: Banca dell'Adriatico, Banca Lanciano Sulmona, Banca dell'Emilia Romagna, Banca Toscana (MPS)

Aziende Private

Soggetti Privati

- Attività di consulenza nel Settore Civile: Abusi edilizi, acustica, appalti pubblici e privati, liti condominiali, liti per danni, confini, distanze, divisioni ereditarie, enfiteusi, espropri, equo canone, estimo, infiltrazioni, millesimi, scioglimento servitù, stillicidio, successioni, urbanistica, usucapione, usufrutto, infortunistica stradale, sinistri in genere.
- Attività di Perizia nel Settore Penale: abusi edilizi, urbanistica, lavori pubblici, edilizia, violazione confini;
- Attività di esperto estimatore nelle procedure di Esecuzioni Immobiliari
- Attività di Custode Giudiziario in procedure Concorsuali ed Esecutive e fallimentari
- Attività di Coadiutore Tecnico in procedure Concorsuali (Fallimenti, Concordati Preventivi, Amministrazioni Straordinarie, Liquidazioni)
- Attività di Arbitrati
- Attività di Conciliazione nelle procedure civili ex Art. 696 bis "CPC"

Elenco dei Principali incarichi

- a. **Consulente Tecnico della Procura della Repubblica in oltre 220 procedimenti**
- b. **Perito del Giudice e della Corte di Appello in ambito PENALE in oltre 380 procedimenti** nei seguenti ambiti:
 - Urbanistica
 - Abusi Edilizi
 - Responsabilità Professionali
 - Errori progettuali
 - Iter Tecnico-Amministrativi
- c. **Consulente Tecnico di Ufficio in ambito civile su incarico di vari Tribunali e Corte d'Appello in oltre 800 vertenze** nei seguenti ambiti:
 - Edilizia
 - Urbanistica
 - Valutazione di Danni
 - Valutazioni Immobiliari
 - Divisioni Ereditarie
 - Responsabilità professionali
 - Diritti Reali
 - Contabilità Lavori
 - Errori Progettuali
 - Distanze e Confini
- d. **Esperto Estimatore in oltre 700 Procedure Esecutive su tutto il territorio nazionale**
- e. **Custode Giudiziario in oltre 530 Procedure Esecutive e Concorsuali su tutto il territorio Nazionale**
- f. **Coadiutore Tecnico in oltre 250 Procedure Concorsuali: Fallimentari e Concordatarie nei seguenti ambiti:**
 - Ricerche immobiliari su società e soggetti
 - Valutazioni Immobiliari di Immobili Residenziali, Industriali, Terziari, Terreni, su tutto il territorio nazionale
 - Valutazioni Mobiliari di Beni mobili attrezzature, automezzi, arredi, scorte di magazzino..
 - Valutazioni di Beni Immateriali: certificazioni, valori aziendali, contratti, licenze.
 - Valutazioni di Crediti da Lavori Pubblici, Lavori Privati, Contratti di appalto.
 - Predisposizione di proposte Edilizie/Urbanistiche al fine di aumentare il valore di aree in procedura
 - Predisposizione Bandi ed Avvisi di Vendita per oltre 1.000 immobili
 - Redazione di Decreti di Trasferimento e relativi adempimenti per oltre 500 immobili
 - Attività di Ausiliario alla Vendita

Dal 1985– ad oggi

Consulente ed Esperto in Aste Giudiziarie

Dal 1995– al 1997

Consulente esterno presso Ufficio Tecnico del Comune di Martinsicuro (TE)

- Attività tecniche di Controllo, Validazione, Ispezione e Consulenza per progetti di Edilizia Pubblica e Privata
- Membro della Commissione Urbanistica

Dal 1998 - ad oggi

Consulente Finanziario – District Manager – Leader - Speaker

Consulente Finanziario e Manager con ruoli dirigenziali nelle seguenti società

- Star Service International S.p.A.
- Multiprofit S.p.A.
- Care Holding S.p.A.
- **Properformance srl**
- **Prosuccess srl**
- Attività Manageriale e dirigenziale
- Sales Manager
- **Leader**
- **Attività di Formazione Tecnica ed Economica**
- Gestione di Team di Collaboratori con strutture oltre 200 persone
- Responsabile team in ambito Provinciale e Regionale

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

1974
1976
1975-1977
1977-1981
1997
2001
2002
2005
2011
2013
2018

- Diploma Geometra
- Iscrizione al Collegio dei Geometri della Provincia di Teramo al n° 659
- Università degli Studi dell'Aquila - Facoltà di Ingegneria
- Università degli Studi di Pescara - Facoltà di Architettura
- Abilitazione per il ruolo di Coordinatore della Sicurezza ai sensi delle L. 494/96
- Iscrizione Albo Consulenti Tecnici del Tribunale di Teramo al n. 293
- Iscrizione Albo dei Collaudatori della Regione Abruzzo
- Iscrizione Albo Periti del Tribunale di Teramo al n. 25
- Iscrizione Elenco Ministeriale Mediatori Professionisti Civili e Commerciali
- Abilitazione ruolo Coordinatore della Sicurezza ai sensi della Legge 81/08
- **Iscrizione al n. 1061 Elenco Nazionale Formatori Professionisti "Associazione Italiana Formatori"**

RICONOSCIMENTI E REFERENZE

Carriera Professionale
Referenze

- Fondatore dello Studio Professionale di Consulenza ed Ingegneria "Reginelli & Partners"
- Perito Tecnico di Fiducia della Procura della Repubblica
- Perito Tecnico di Fiducia della Corte d'Appello dell'Aquila
- Coordinatore dei Consulenti Tecnici del Tribunale di Teramo (Esecuzioni Imm.ri e Fallimenti)
- Coordinatore dei Tecnici del Tribunale di Teramo Sezione Distaccata di Giulianova (Esecuzioni Immobiliari)
- Perito Estimatore di Fiducia della Corte dei Conti di L'Aquila
- Perito Estimatore di Fiducia della Commissione Tributaria Regionale dell'Aquila
- Lettera di Encomio del Presidente Sezione Penale Corte d'Appello dell'Aquila .
- Premio Nazionale Oscar dell'Edilizia ricevuto nel 1982 da Prof. R.M. Ponte premiato da On. Sen. Rosa Russo Iervolino
- Premio come Miglior Manager ricevuto nel 2000 da Star Service International S.p.A.
- Premio come Miglior Manager ricevuto nel 2007 da Multiprofit S.p.A.
- Premio come Miglior Manager ricevuto nel 2009 da Care Holding S.p.A.
- Premio come Miglior Sales Manager ricevuto nel 2010 da Care Holding S.p.A.
- **OMRI – Cavaliere al Merito della Repubblica Italiana (02.06.2014)**
- Membro dell'"Associazione Nazionale CTU"
- Membro dell'"Associazione "Geo.Val. Geometri Valutatori Esperti"
- Membro dell'"Associazione "E-Valuations"
- Membro Associazione "Geo-C.A.M. Geometri Consulenti Mediatori e Arbitri"

Riconoscimenti e premi
ONOREFICIENZA

Associazioni Professionali e di
Categoria

ATTIVITÀ SOCIALE E SOLIDALE

Attività Sociale Solidarietà e
Volontariato

- Socio sostenitore/fondatore: **Associazione di Volontariato “FARNESE SOCCORSO ONLUS”** Via Piane Nocella, Campi, 64012 (Te)
- Sostenitore attività sociale **“ASSOCIAZIONE ANPO Associazione Nazionale Prevenzione Oncologica”**
- Sostenitore **Associazione ONLUS “LA CARAMELLA BUONA”** contro la pedofilia sede nazionale e legale: Viale Monte San Michele, 3 42121 Reggio Emilia
- Sostenitore **AIRC**
- Sostenitore Associazione **“LA LEGA DEL FILO D’ORO ONLUS”** a favore dei bambini ciechi Via Montecerno, 1 60027 Osimo (AN)
- Sostenitore, Collaboratore, e Supervisore Tecnico per le attività del **“CENTRO CULTURALE E SOCIALE AMICACCI ONLUS”** Via G. Galilei 377 64022 Giulianova (Te) per sostegno Attività sportive per disabili.
- Sostenitore e Sponsor **POLISPORTIVA AMICACCI CENTRO HANDISPORT “RONALD COSTANTINI”** 64022 GIULIANOVA (TE)
- **Dedito attivamente al sostegno di qualsiasi altra associazione Onlus.**
- **Attività di sostegno tecnico ed economico a diverse attività benefiche di natura solidale.**
- **UNITALSI –SOCIO AUSILIARE** attività di barelliere e qualsiasi altra mansione di supporto.

ATTIVITÀ DI FORMAZIONE

Attività di Formatore

- **Interventi in innumerevoli Corsi di Formazione di natura Manageriale: Marketing, Leadership, Team Building, Comunicazione, Sales Strategy, negoziazione, persuasione, public speaking**
- Interventi in corsi di natura tecnico/economica inerenti il Settore Fotovoltaico, Energetico, Energie Rinnovabili, investimenti
- Interventi in corsi di formazione di natura tecnico economica inerenti il settore di Real Estate e Gestione del Patrimonio Immobiliare
- **Organizzatore, relatore, coordinatore in corsi di formazione di natura tecnica** inerente il settore della Consulenza Tecnica su incarico degli Ordini Professionali: Ingegneri, Architetti, Geometri.
- **Speaker della società PROSUCCESS srl di Roma per i seguenti corsi formativi:**
 - **Carpe diem** : nozioni preliminari e aziendali per prodotti previdenziali, sussidi sanitari e formazione in generale;
 - **Strike** : nozioni basilari della gestione risorse umane, tematiche obbligatorie per diventare professionisti nel settore previdenziale-assicurativo, per acquisire i requisiti per l’abilitazione all’attività Iscrizione RUI, per specializzarsi nella consulenza e moltiplicazione, principali nozioni della vendita e della persuasione;
- **Corsi della Wealth University;**
 - **Public Speaking** : tecniche e comunicazione efficace, tecniche espositive, diversità fra riunioni, meeting ecc, comunicazione verbale e non verbale, coinvolgimento del pubblico razionalmente ed emotivamente; esercitazioni;
 - **Relationship:** vincere la paura di relazionarsi con il prossimo, come trovare il giusto equilibrio per ogni tipo di rapporto; come riconoscere la persona solo dall’aspetto ed entrare in empatia e i vari segreti, mimica e semiotica, le basi della PNL, esercitazioni;
 - **Leadership & management:** tecniche per imparare a guidare gli altri, per imparare le tecniche per acquisire una leadership ed una autorevolezza; per diventare un esempio da cui ispirarsi, per imparare a gestire le risorse umane, come gestire i rapporti professionali, tecniche di comunicazione per coordinare le forze umane di lavoro, time management, esercitazioni;
 - **Sei tu la voce:** nozioni per trovare equilibrio nella vita professionale e personale, come identificare gli obiettivi e le strategie per ottenerli, tecniche per eliminazione delle esperienze negative passate che possono limitarci, le 3 basi della psicologia, introspezione e automotivazione, equilibrio dell’alimentazione, esercitazioni;
 - **Ricchezza 4 ever:** tecniche per ottimizzare la strategia di costruzione delle proprie finanze e per gestire il patrimonio, nozioni di cash flow, ottimizzazione della fiscalità, esercitazioni;
 - **Win to Win:** tecniche per imparare a vendere qualsiasi cosa con etica; nozioni di come agire in problem solving, nozioni sulle basi della vendita, nozioni su come riconoscere il cliente nelle differenze fra cinestetico – uditivo e visivo e sulle tecniche di conclusione, esercitazioni;

CORSI DI FORMAZIONE,
SEMINARI CONVEGNICapacità e
Competenze sociali

Altissime capacità comunicative, di public speaking, e di relazione a grandi platee.

Alta conoscenza di tecniche di comunicazione, di comunicazione efficace, PNL, linguaggio del corpo e di tecniche di negoziazione e persuasione .

Capacità maturate con la frequentazione di numerosi corsi di formazione:

- "La Retorica" 8-10/02/2000 **Futus Corporation Future Systems**
- "Comunicazione e Tecnica per comunicare" 17-19/07/2001 **Futus Corporation Future Systems**
- "PNL: Comunicare e negoziare efficacemente con gli altri" 3-4-5/04/2009 **Performances Strategies**
- "La negoziazione vincente" 3-4-5/04/2009 **Performances Strategies**
- "Comunicazione del formatore: CNV, PNL, gestione strumenti d'aula, strategie di gestione, gestione del feedback, competenze del formatore" 29/04/2010 **Care Holding spa**
- "La comunicazione e l'etica" 24-25/07/2010 **Care Holding spa**
- "Il processo comunicativo, PNL e Comunicazione Non Verbale" 24-25/07/2010 **Care Holding spa**
- "La cinesi del viso e movimenti oculari" 24-25/07/2010 **Care Holding spa**
- "Le domande assertive" 9-10/10/2010 **Care Holding spa**
- **Carpe diem (emessi dalla Prosuccess srl):** nozioni preliminari e aziendali per prodotti previdenziali, sussidi sanitari e formazione in generale (**2 e 9 /4/2017 – 7 e 14 /5/2017 - 4-11/6/2017 – 2 e 9/07/2017 – 6/8/2017 - 3/09/2017 - 01/010/2017 - 5/11/2017 – 3 e 10 /12/2017) (totale ore 84)**;
- **Strike (emessi dalla Prosuccess srl):** nozioni basilari della gestione risorse umane, tematiche obbligatorie per diventare professionisti nel settore previdenziale-assicurativo, per acquisire i requisiti per l'abilitazione all'attività Iscrizione RUI, per specializzarsi nella consulenza e moltiplicazione, principali nozioni della vendita e della persuasione; (**24-25-26/03.2017 ; 29-30/04/2017 totale ore 40**)
Corsi della Wealth University emessi dalla Prosuccess srl:
- **Sei tu la voce:** nozioni per trovare equilibrio nella vita professionale e personale, come identificare gli obiettivi e le strategie per ottenerli, tecniche per eliminazione delle esperienze negative passate che possono limitarci, le 3 basi della psicologia, introspezione e automotivazione , equilibrio dell'alimentazione, esercitazioni; (**22-23/04/2017 totale ore 16**)
- **Public Speaking :** tecniche e comunicazione efficace, tecniche espositive, diversità fra riunioni, meeting ecc, comunicazione verbale e non verbale, coinvolgimento del pubblico razionalmente ed emotivamente; esercitazioni; (**15-16/07/2017 totale ore 16**)
- **Leadership & management:** tecniche per imparare a guidare gli altri, per imparare le tecniche per acquisire una leadership ed una autorevolezza; per diventare un esempio da cui ispirarsi, per imparare a gestire le risorse umane, come gestire i rapporti professionali, tecniche di comunicazione per coordinare le forze umane di lavoro, time management, esercitazioni; (**29-30/07/2017 totale ore 16**)
- **Relationship:** vincere la paura di relazionarsi con il prossimo, come trovare il giusto equilibrio per ogni tipo di rapporto; come riconoscere la persona solo dall'aspetto ed entrare in empatia e i vari segreti, mimica e semiotica, le basi della PNL, esercitazioni; (**16-17/09/2017 totale ore 16**)
- **Ricchezza 4 ever:** tecniche per ottimizzare la strategia di costruzione delle proprie finanze e per gestire il patrimonio, nozioni di cash flow, ottimizzazione della fiscalità, esercitazioni; (**21-22/10/2017 totale ore 16**)
- **Win to Win:** tecniche per imparare a vendere qualsiasi cosa con etica; nozioni di come agire in problem solving, nozioni sulle basi della vendita, nozioni su come riconoscere il cliente nelle differenze fra cinestetico – uditivo e visivo e sulle tecniche di conclusione, esercitazioni; (**18-19/11/2017 totale ore 16**)

Capacità e
Competenze organizzative

Spiccate capacità dirigenziali e di gestione di gruppi di lavoro.
 Altissime doti di coordinamento e di leadership maturate in:
 Oltre 40 anni di esperienza in lavori di gruppo (Progettazione e D.L.)
 Attività di coordinamento di gruppi di tecnici presso istituzioni pubbliche e privati
 Attività di gestione e management di team nell'ambito della consulenza finanziaria
 Corsi di formazione in:

- "La sfida della Guida" 16-19/12/1999 **Futus Corporation Future Systems**
- "Elementi costitutivi del lavoro da guida" 13-21/11/2000 **Futus Corporation Future Systems**
- "Guidare in modo autorevole" 12-14/06/2001 **Futus Corporation Future Systems**
- "Le dinamiche della Leadership" 3-4-5/04/2009 **Performances Strategies**
- "Carisma ed Autorevolezza" 9-10/10/2010 **Care Holding spa**

Corsi gestiti dalla Pro Success srl quali:

- **Carpe diem** : nozioni preliminari e aziendali per prodotti previdenziali, sussidi sanitari e formazione in generale;
- **Strike** : nozioni basilari della gestione risorse umane, tematiche obbligatorie per diventare professionisti nel settore previdenziale-assicurativo, per acquisire i requisiti per l'abilitazione all'attività Iscrizione RUI, per specializzarsi nella consulenza e moltiplicazione, principali nozioni della vendita e della persuasione;

Corsi della Wealth University;

- **Public Speaking** : tecniche e comunicazione efficace, tecniche espositive, diversità fra riunioni, meeting ecc, comunicazione verbale e non verbale, coinvolgimento del pubblico razionalmente ed emotivamente; esercitazioni;
- **Relationship**: vincere la paura di relazionarsi con il prossimo, come trovare il giusto equilibrio per ogni tipo di rapporto; come riconoscere la persona solo dall'aspetto ed entrare in empatia e i vari segreti, mimica e semiotica, le basi della PNL, esercitazioni;
- **Leadership & management**: tecniche per imparare a guidare gli altri, per imparare le tecniche per acquisire una leadership ed una autorevolezza; per diventare un esempio da cui ispirarsi, per imparare a gestire le risorse umane, come gestire i rapporti professionali, tecniche di comunicazione per coordinare le forze umane di lavoro, time management, esercitazioni;
- **Sei tu la voce**: nozioni per trovare equilibrio nella vita professionale e personale, come identificare gli obiettivi e le strategie per ottenerli, tecniche per eliminazione delle esperienze negative passate che possono limitarci, le 3 basi della psicologia, introspezione e automotivazione, equilibrio dell'alimentazione, esercitazioni;
- **Ricchezza 4 ever**: tecniche per ottimizzare la strategia di costruzione delle proprie finanze e per gestire il patrimonio, nozioni di cash flow, ottimizzazione della fiscalità, esercitazioni;
- **Win to Win**: tecniche per imparare a vendere qualsiasi cosa con etica; nozioni di come agire in problem solving, nozioni sulle basi della vendita, nozioni su come riconoscere il cliente nelle differenze fra cinestetico – uditivo e visivo e sulle tecniche di conclusione, esercitazioni;

Capacità e
Competenze tecniche

Conoscenza approfondita in materia di Lavori Pubblici, contabilità, contenziosi nonché nella progettazione e direzione lavori di opere civili.
 Conoscenza specifica in materia di Valutazioni Immobiliari, sia Civili che Industriali, di Gestione del Patrimonio Immobiliare, di Real Estate, e Due Diligence
 Conoscenze specifiche e tecniche in materia di Progettazione, Valutazione commerciale e gestione di impianti ad energia rinnovabile (Fotovoltaico) maturata anche mediante corsi di formazione:

- "Corso avanzato sulla progettazione di impianti fotovoltaici" 14-15/05/2009 **Dario Flaccovio Editore**
- "Corsi di formazione Tecnico-Commerciale: Impianti Fotovoltaici" 12/2008 **Leader spa**

Elevate conoscenze in materia finanziarie e previdenziale maturata in oltre 10 anni di esperienza lavorativa oltre a numerosi corsi di formazione:

- "La previdenza italiana aspetti normativi tecnici e fiscali" 18/06/2010 **ERGO previdenza**
- "Normativa antiriciclaggio" 07/07/2010 **ERGO Italia**
- "Covip: Forme Pensionistiche Complementari" 07/07/2010 **ERGO previdenza**
- "Privacy: trattamento dei dati personali" 07/07/2010 **ERGO Italia**
- "Formazione Formatori" 13-14/01/2010 **ERGO previdenza ERGO assicurazioni**

Altre Capacità e
Competenze

Iscrizione alla Sezione "E" del RUI regolamento isvass n°5/10/2006
 Corsi di Formazione:

- "Il consulente tecnico del tribunale civile" 21/10/2010 **Legislazione Tecnica**
- "Convention Real Estate" 15-18/01/2009 **Seasif Group**
- "Corso motivazione personale" 24-27/06/2010 **Antony Robbins**

Iscrizione alla Sezione "E" del RUI regolamento IVASS n°E000575401 del 29.05.2017

Corsi di Formazione Tenuti

Coordinatore, Titolare e relatore in corsi di formazione:

- **"Il consulente tecnico civile e penale"**
presso Ordine degli Ingegneri di Teramo 02/2011
- **"Il consulente tecnico civile e penale"**
presso Ordine degli Architetti di Teramo 04/2011
- **"Il Consulente Tecnico"**
presso Ordine degli Ingegneri di Teramo mag-giu 2013
- **"Nozioni tecniche e commerciali: Impianti ad Energia Rinnovabile" 2009**
- **"Il consulente tecnico – Corso specialistico multisessione - febbraio 2017 – ore 40"**
Con il patrocinio del Collegio dei Geometri della Provincia di Teramo

Speaker nei corsi: gestiti dalla Prosuccess srl quali:

- **Carpe diem** : nozioni preliminari e aziendali per prodotti previdenziali, sussidi sanitari e formazione in generale;
- **Strike** : nozioni basilari della gestione risorse umane, tematiche obbligatorie per diventare professionisti nel settore previdenziale-assicurativo, per acquisire i requisiti per l'abilitazione all'attività Iscrizione RUI, per specializzarsi nella consulenza e moltiplicazione, principali nozioni della vendita e della persuasione;

Speaker Corsi della Wealth University;

- **Public Speaking** : tecniche e comunicazione efficace, tecniche espositive, diversità fra riunioni, meeting ecc, comunicazione verbale e non verbale, coinvolgimento del pubblico razionalmente ed emotivamente; esercitazioni;
- **Relationship**: vincere la paura di relazionarsi con il prossimo, come trovare il giusto equilibrio per ogni tipo di rapporto; come riconoscere la persona solo dall'aspetto ed entrare in empatia e i vari segreti, mimica e semiotica, le basi della PNL, esercitazioni;
- **Leadership & management**: tecniche per imparare a guidare gli altri, per imparare le tecniche per acquisire una leadership ed una autorevolezza; per diventare un esempio da cui ispirarsi, per imparare a gestire le risorse umane, come gestire i rapporti professionali, tecniche di comunicazione per coordinare le forze umane di lavoro, time management, esercitazioni;
- **Sei tu la voce**: nozioni per trovare equilibrio nella vita professionale e personale, come identificare gli obiettivi e le strategie per ottenerli, tecniche per eliminazione delle esperienze negative passate che possono limitarci, le 3 basi della psicologia, introspezione e automotivazione, equilibrio dell'alimentazione, esercitazioni;
- **Ricchezza 4 ever**: tecniche per ottimizzare la strategia di costruzione delle proprie finanze e per gestire il patrimonio, nozioni di cash flow, ottimizzazione della fiscalità, esercitazioni;
- **Win to Win**: tecniche per imparare a vendere qualsiasi cosa con etica; nozioni di come agire in problem solving, nozioni sulle basi della vendita, nozioni su come riconoscere il cliente nelle differenze fra cinestetico – uditivo e visivo e sulle tecniche di conclusione, esercitazioni;

Privacy

Autorizzo il trattamento dei miei dati personali ai sensi del Decreto Legislativo 30 giugno 2003, n. 196 "Codice in materia di protezione dei dati personali".

Dicembre 2020